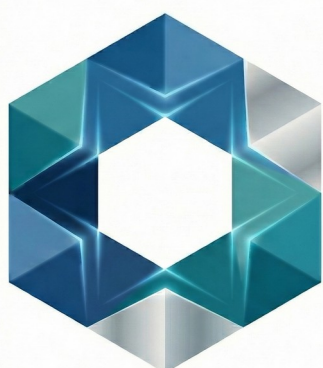




NEXUS

אסטרטגיה שמחברת

אסטרטגיה שמחברת בין צמיחה, בינה מלאכותית ואנשים

ייעוץ וליווי אסטרטגי לעסקים, לארגונים ולרשויות מקומיות שרוצים להפוך כיוון לשינוי מעשי.

הבינה - מלאכותית. השינוי - אנושי.

כשהכיוון ברור אבל השינוי לא קורה

ארגונים רבים יודעים שהם צריכים לצמוח, להתייעל או לרתום בינה מלאכותית. הקושי מתחיל בבחירת סדר העדיפויות, בחיבור בין הגורמים ובהנעת האנשים לעבודה אחרת.

הטכנולוגיה קיימת, האימוץ חסר	פער בין תוכנית לביצוע	עומס והיעדר מיקוד
כלי טוב אינו מספיק. שינוי מצליח רק כשהאנשים מבינים, מאמינים ומשתמשים.	החלטות מתקבלות, אבל משימות נתקעות בין בעלי תפקידים ותהליכים.	יותר מדי רעיונות, כלים ויוזמות. קשה לדעת מה באמת יקדם את היעדים.

ההבטחה של NEXUS

ההבטחה של NEXUS
לחבר בין אסטרטגיה, אנשים, טכנולוגיה והזדמנויות - וללוות את המעבר מכיוון ברור לפעולה ולתוצאה.

התוצאה

פחות פיזור, החלטות חדות יותר, תוכנית שאפשר לבצע ואנשים שמבינים לאן הולכים ומה תפקידם במהלך.

מה NEXUS מחברת

אנשים	אסטרטגיה
אמון, מנהיגות, הנעה, אימוץ ושינוי התנהגות.	מיקוד, יעדים, סדרי עדיפויות ותוכנית פעולה.

חיבורים	בינה מלאכותית
השותפים, הקווחות ואנשי הקשר שפותחים דלת.	מיפוי הזדמנויות, מדיניות ומינוף יכולות.

ההבדל הוא לא עוד טכנולוגיה

NEXUS מתחילה מהיעד העסקי ומהמציאות האנושית. הטכנולוגיה מגדילה יכולת, אבל הובלת השינוי היא זו שמייצרת תוצאה. לכן העבודה אינה מסתיימת באבחון או במסמך. היא ממשיכה במיקוד, בחיבור ובליוי עד שהשינוי הופך לעבודה בפועל.

NEXUS - אסטרטגיה שמחברת
הבינה - מלאכותית. השינוי - אנושי.

שלושה עקרונות

- מתחילים בתוצאה העסקית, לא בכלי.
- מחברים הנהלה ועובדים מוקדם לתהליך.
- מודדים אימוץ ותוצאה, לא רק מסמכים.

ייעוץ וליווי אסטרטגי חכם

שותף בכיר להנהלה בתהליכי צמיחה, התייעלות ופיתוח עסקי, עם ליווי מעשי מהאבחון ועד הביצוע. זהו שירות עצמאי שאינו מחייב רכישת שירות AI.

אבחון עסקי וארגוני ומיקוד האתגרים החשובים.

מחקר, ניתוח ואיתור דפוסים והזדמנויות בעזרת AI מאחורי הקלעים.

פיתוח מנועי צמיחה, שירותים, קהלים ושותפויות.

שיפור תהליכים עסקיים, ארגוניים, תפעוליים ושיווקיים.

תוכנית פעולה, מדדים, אחריות ולוחות זמנים.

רתימת מנהלים ועובדים והובלת תהליכים חוצי ארגון.

AI ככלי פנימי שמחזק את הייעוץ

יותר עומק, מהירות ובקרה

בינה מלאכותית משמשת את NEXUS מאחורי הקלעים למחקר, ניתוח, ביקורת והפקת תוצרים איכותיים ומהירים יותר. היכולת האנושית לבנות אמון, לרתום הנהלה ועובדים ולשמור על מחויבות לתהליך הופכת את הייעוץ לתהליך חכם, מעשי ופורה יותר - גם בלי שהלקוח רוכש שירות AI.

מודלי עבודה

ליווי חודשי	פרויקט ממוקד	מפגש מיקוד
נוכחות מתמשכת עד לביצוע.	אבחון, תוכנית ותוצר מוגדר.	הגדרת הבעיה, התוצאה והצעד הבא.

מתי נכון לבחור במסלול

כאשר יש צורך למקד כיוון, לפתח מנועי צמיחה, לשפר תהליכים או להפוך החלטות הנהלה לתוכנית שמתקדמת בפועל.

התוצאה שהליווי נועד לייצר

ביצוע עקבי	מנועי צמיחה	החלטות חדות
אחריות, מדדים ומחויבות שמחזיקים את התהליך.	הזדמנויות, שירותים וקהלים שהופכים למהלכים.	מיקוד במה שחשוב עכשיו ובמה שיכול להמתין.

אסטרטגיית AI ומוביל AI חיצוני

מסלול עצמאי ללקוחות שמעוניינים לרתום AI לצורך עסקי ממשי - מאבחון ומפת דרכים ועד ליווי השינוי כמוביל AI חיצוני.

אבחון תהליכים, בשלות, סיכונים והזדמנויות.
תעדוף יוזמות לפי ערך, ישימות, מאמץ וסיכון.
מפת דרכים, יעדים, מדדי הצלחה ובעלי אחריות.
מדיניות שימוש, סיווג מידע, בקרה ואנוש בלולאה.
ליווי ההנהלה ועובדים כמוביל AI חיצוני עד לאימוץ.

היכן NEXUS עוצרת

אסטרטגיה והובלת שינוי

כאשר נדרש יישום טכני עמוק, NEXUS מאתרת ומחברת שותף מקצועי מתאים וממשיכה להוביל את ההיגיון העסקי ואת תהליך השינוי.

תוצרים אופייניים

מפת הזדמנויות מדורגת ותוכנית 30/60/90.
מדיניות שימוש, ממשל, אחריות ומדדי הצלחה.
תוכנית אימוץ והובלת הנהלה ועובדים.

מתי נכון לבחור במסלול

כאשר קיימת התעניינות או התנסות ב-AI, אך חסרים סדר עדיפויות, מפת דרכים, מדיניות, אחריות והובלה של תהליך האימוץ.

שלוש שאלות שמכריעות את סדר העדיפויות

מי יוביל אימוץ?	מהי הבשלות?	איפה הערך?
מי אחראי וכיצד מחברים הנהלה ועובדים לשינוי?	אילו נתונים, מערכות, מיומנויות והרשאות כבר קיימים?	איזה תהליך משפיע על זמן, שירות, מכירות או קבלת החלטות?

חיבורים ושותפויות אסטרטגיות

שירות עצמאי שהופך רשת קשרים, מחקר ויכולת פתיחת דלתות לתהליך עסקי מסודר שמייצר ערך.

שלב	מה מקבלים
מיפוי	הגדרת סוג החיבור ומיפוי השחקנים הרלוונטיים.
איתור	זיהוי הגורם ואיש הקשר המדויקים.
פתיחת דלת	יצירת קשר, הכנה והובלת פגישה משולשת.
הסדרה	דמי איתור מראש והסכם אי עקיפה ודמי הצלחה לפי העניין.
ליווי	סיוע במעבר מהיכרות להזדמנות עסקית ממשית.

העיקרון

הערך של החיבור מוגדר ומוגן לפני שההיכרות מתבצעת. דמי הצלחה הם אפסייד, לא תחליף לתשלום על עבודת האיתור וההכנה.

חיבור מדויק, לא רשימת שמות

העבודה משלבת מחקר, הבנת אינטרסים, הכנה והובלת הפגישה כדי להגדיל את הסיכוי שהיכרות תהפוך להזדמנות. כאשר ידוע איזה סוג שותף, לקוח, ערוץ או גורם ביצוע נדרש, אך חסרים האיתור המדויק, פתיחת הדלת והובלת ההיכרות להזדמנות.

מה הופך חיבור למהלך עסקי

צעד המשך	ערך הדדי	יעד מדויק
הפגישה מסתיימת בהחלטה, בדיקה או פעולה מוגדרת.	לכל צד יש סיבה טובה להיפגש ולהתקדם.	ברור מי צריך להיות בצד השני ומה רוצים להשיג.

מהלך NEXUS המשולב

מסלול הדגל והמהלך הרחב ביותר של NEXUS - אסטרטגיה עסקית, AI, הובלת אנשים וחיבורים אסטרטגיים בתוך תוכנית אחת לצמיחה ולהתייעלות עמוקה.

אבחון אסטרטגי עמוק והגדרת כיוון, יעדים וסדרי עדיפויות.
פיתוח מנועי צמיחה, מוצרים, קהלים, שווקים או מודלים עסקיים חדשים.
שיפור תהליכים והפניית זמן ויכולת לפיתוח עסקי ולחדשנות.
בניית אסטרטגיית AI, מפת דרכים, מדיניות ובקרה.
ליווי כמוביל AI חיצוני והנעת הנהלה ועובדים לאימוץ.
חיבורים ושותפויות מדויקים כאשר הם נדרשים להשגת היעדים.
תוכנית ביצוע אחת עם אחריות, מדדים, אבני דרך ומעקב.

למה השילוב מייצר יותר

תוכנית אחת במקום יוזמות מנותקות

האסטרטגיה מגדירה לאן הולכים, AI מגדיל את היכולת, החיבורים פותחים אפשרויות חדשות והובלת האנשים הופכת את הכול לביצוע. כל רכיב מחזק את האחרים, אך נכנס לתהליך רק כשהוא משרת את היעדים.

מתי נכון לבחור במסלול

כאשר האתגר מערכתי וכמה מנופים חייבים לעבוד יחד: צמיחה, התייעלות, AI, רתימת אנשים ושותפויות. אם נדרש רק פתרון נקודתי, עדיף לבחור מסלול עצמאי.

כך עוברים מכיוון לאימוץ

1 אבחון	2 מיקוד	3 תכנון
4 חיבור	5 ליווי	6 אימוץ

למי זה מתאים

- עסקים קטנים ובינוניים.
- ארגונים וחברות עם גישה ישירה להנהלה.
- רשויות מקומיות וחברות כלכליות, בדגש על רשויות שאינן גדולות.
- עסקים וארגונים במגזר החרדי המבקשים לרתום AI לצמיחה ולהתייעלות.
- מוקד ההתמחות במגזר החרדי הוא חפיר עסקי וערוץ צמיחה, אך המותג נשאר רחב ורלוונטי לכל קהלי היעד.

אנושי	מעשי	ברור
אמון, תקשורת ואימוץ לאורך הדרך.	צעדים שמתאימים ליכולת הארגון.	יעדים, אחריות ומדדים מובנים.

עמרם כהן - אסטרטגיה, טכנולוגיה ואנשים

עמרם כהן, מייסד ומנכ"ל NEXUS - אסטרטגיה שמחברת, מביא יותר מחמש עשרה שנות ניסיון בניהול אסטרטגי, בפיתוח עסקי וכלכלי ובהובלת תהליכים עם עסקים, יזמים, רשויות מקומיות, משרדי ממשלה וגופים ציבוריים. לאורך השנים ניהל עובדים וצוותים והוביל תהליכים חוצי ארגון, תוך חיבור בין מנהלים, שותפים ובעלי עניין. בשנים האחרונות העמיק במיוחד בבינה מלאכותית והשלים את התוכנית AI Strategy for Managers באוניברסיטה העברית.

4	3	2	1
חיבור מעשי ומתמשך בין טכנולוגיה, תהליכים ותוצאות.	יכולת מוכחת לרתום אנשים, לבנות אמון ולהניע תהליכים.	היכרות עמוקה עם עסקים קטנים ובינוניים ורשויות מקומיות.	ניסיון ניהולי ואסטרטגי של יותר מ-15 שנה.

המסר שמסכם את הגישה

הבינה - מלאכותית. השינוי - אנושי.

הטכנולוגיה מאפשרת. האנשים מובילים את השינוי.

הצעד הראשון

בשיחת מיקוד ראשונית נחدد את האתגר, התוצאה הרצויה והחסם המרכזי. בסופה יהיה ברור איזה מסלול נכון, מהו הצעד הראשון והאם יש התאמה לליווי של NEXUS.

בואו נחבר את המהלך הבא

לתיאום שיחת מיקוד עם עמרם כהן, מייסד ומנכ"ל NEXUS - אסטרטגיה שמחברת

amram@nexus-strategy.co.il

054-2354321

